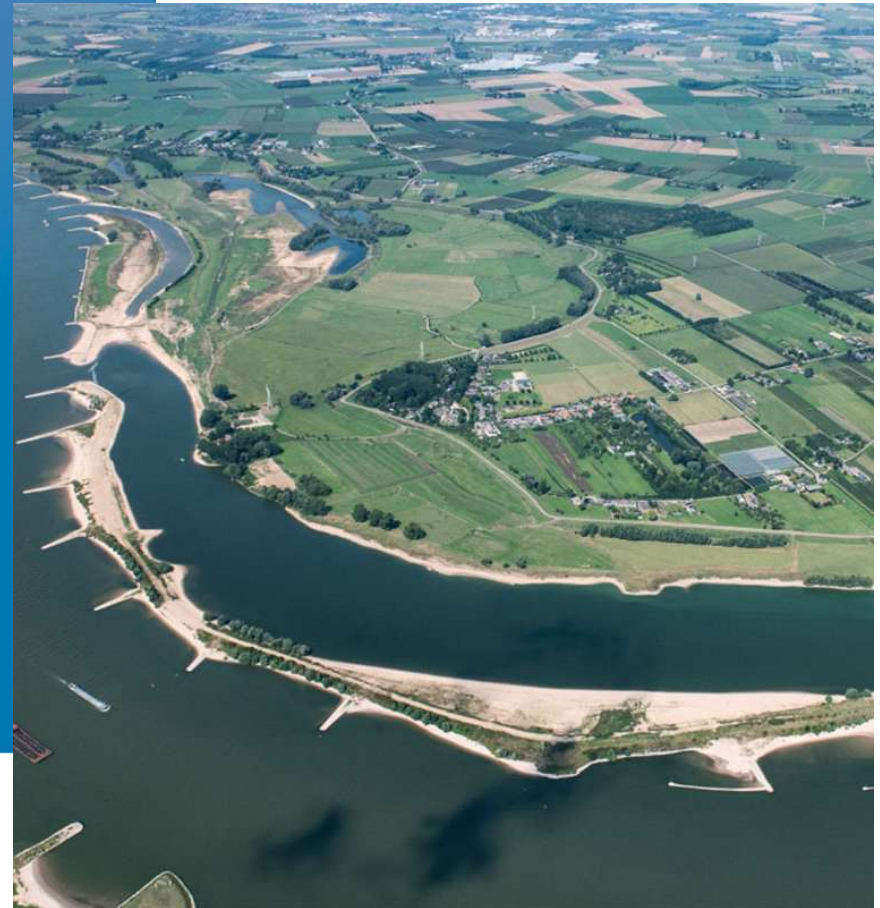




Het Huisartsenteam

HHT De Uiterwaard

25 juni 2025



Doel van deze presentatie

LW0

1. Je begrijpt waarom we dit doen en waarom het TEAM verband hierbij van belang is.

2. Je begrijpt in grote lijnen de patient journey en hebt kennis genomen van de centrale inschrijftool

3. Je begrijpt hoe we grip houden op de werkdruk

4. Je begrijpt de financiële schets

5. Je hebt kennisgenomen van de taakverdeling met Arene

Dia 2

- LW0** Mss veranderen in: Doel van de presentatie
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:20:04.662
- LW1** Toevoegen: We doen dit als team (past mss bij punt 1)
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:26:13.702
- HH2** ipv om over na te denken: waar gaan we het over hebben.
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:09:46.179

Waarom doen we dit ook alweer?

1. Toegankelijkheid huisartsenzorg borgen.
2. Gezamenlijke verantwoordelijkheid als een praktijk 'omvalt'.
3. VOORBEREIDEN OP DE TOEKOMST

Nu, want:

4. Dreigend probleem
5. Ontwikkelen/praten mee in de spelregels



Dia 3

HH0 HW: Ad 4: er staat nu nu nog geen probleem maar er is wel een probleem er zijn immers een aantal praktijken gesloten! En er was een probleem met comed

Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:10:24.430

MH0 0 aangepast in 'dreigend'

Maarten van Rooij | Het Huisart; 2025-06-17T19:38:03.444

De 'why'...

De zorgvraag is groter dan het zorgaanbod



Dia 4

HH0 kan de grafiek iets groter dan de handen ernaast? Anders slechter leesbaar
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:11:09.135

De 'why'...

777.000 tot 926.000 mensen zoeken een (andere) huisarts



732.000

Mensen zoeken een andere huisarts



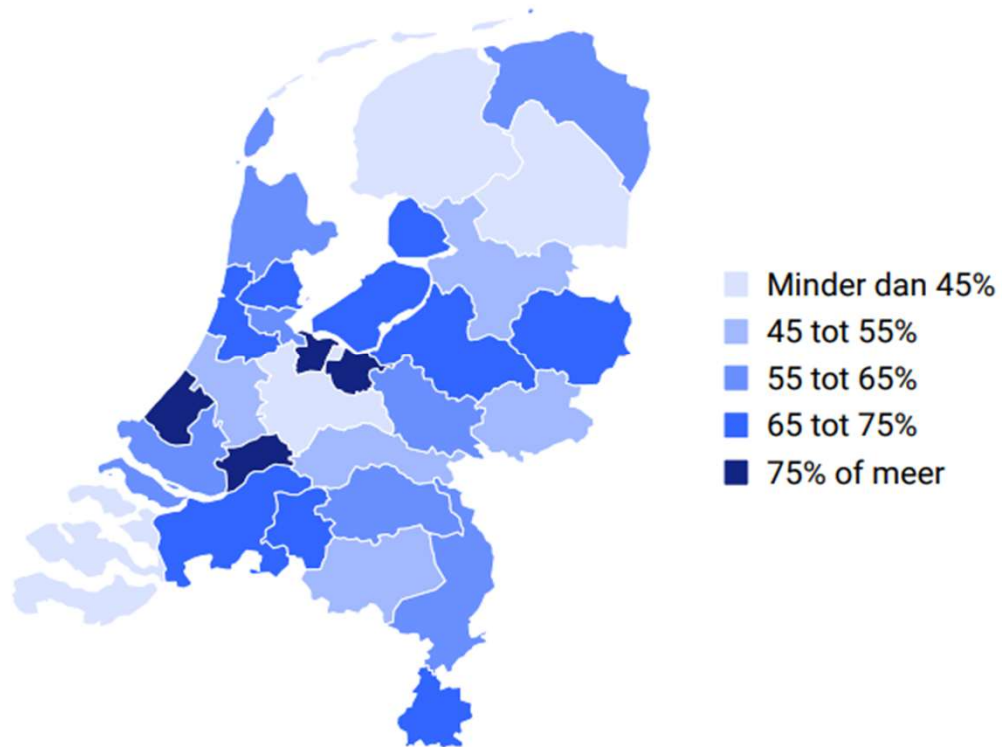
45.000 tot 194.000

Mensen hebben geen huisarts



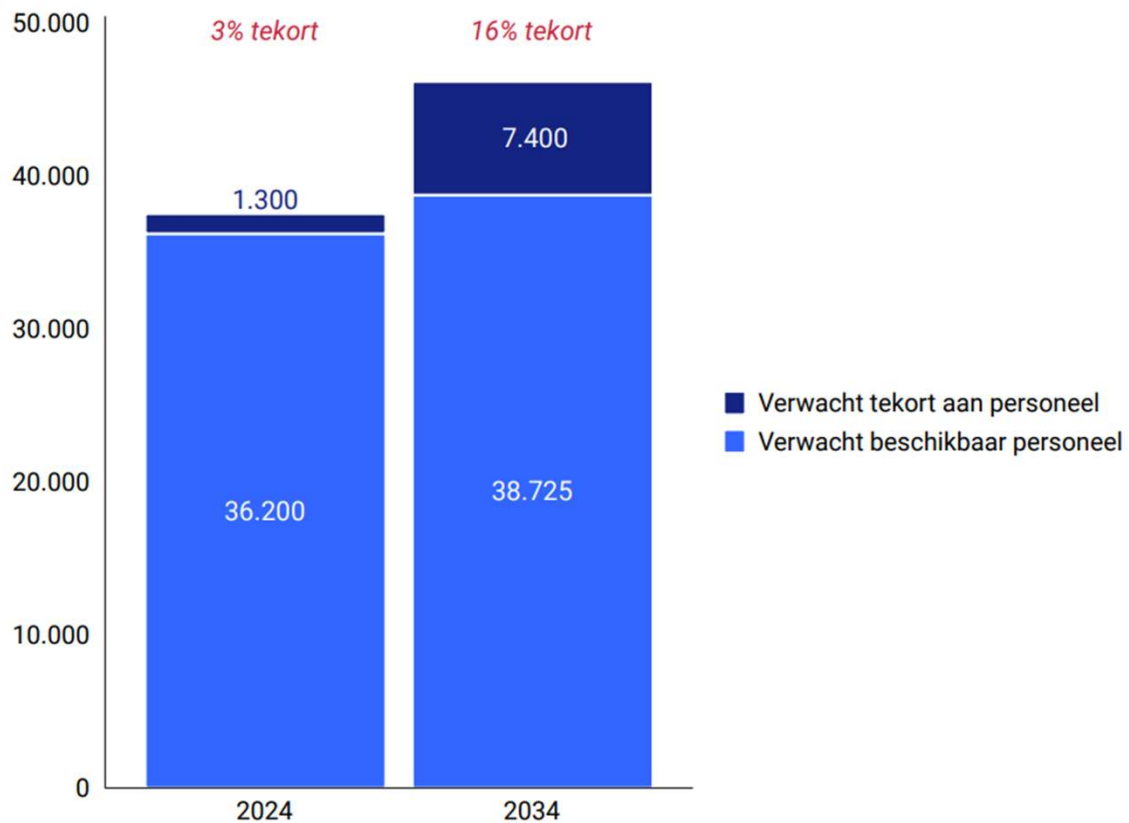
De 'why'...

Aandeel huisartsen binnen regio met een patiëntenstop



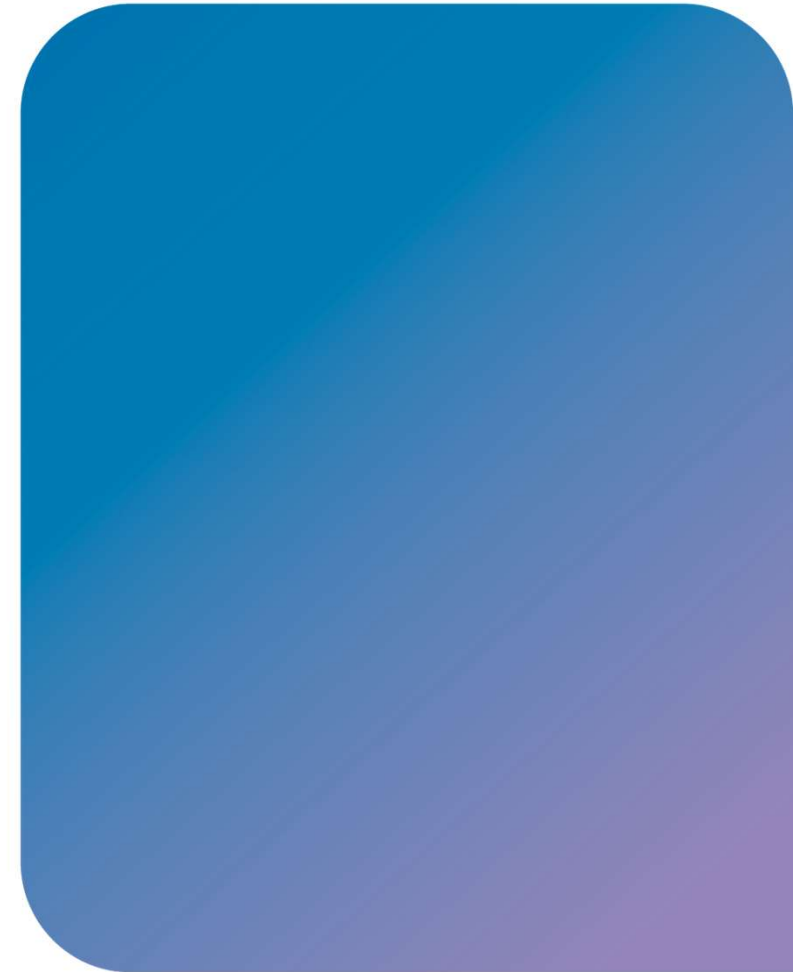
De 'why'...

Personeelstekort in de huisartsenzorg stijgt komende 10 jaar van 3% naar 16%



Bouwen aan een regiopraktijk

Werkdruk



Bouwen aan een regiopraktijk

Werkdruk

Werkdruk



- Minder dan 4 keer per jaar
- 4 tot 5 keer per jaar
- 5 tot 6 keer per jaar
- 6 tot 8 keer per jaar

1000 patiënten

- 4,5 contacten per jaar
(=4500/jr)
- 15% fysiek (=675/jr)
- = 13 consulten/dr/jr
- 30% vangt DA weg
- = 3,9 consulten/dr/jr
- = 9 consulten/dr/jr
- = 1 consult/dr/ 6 wkn

Bouwen aan een regiopraktijk

Werkdruk

Werkdruk



2000 patiënten

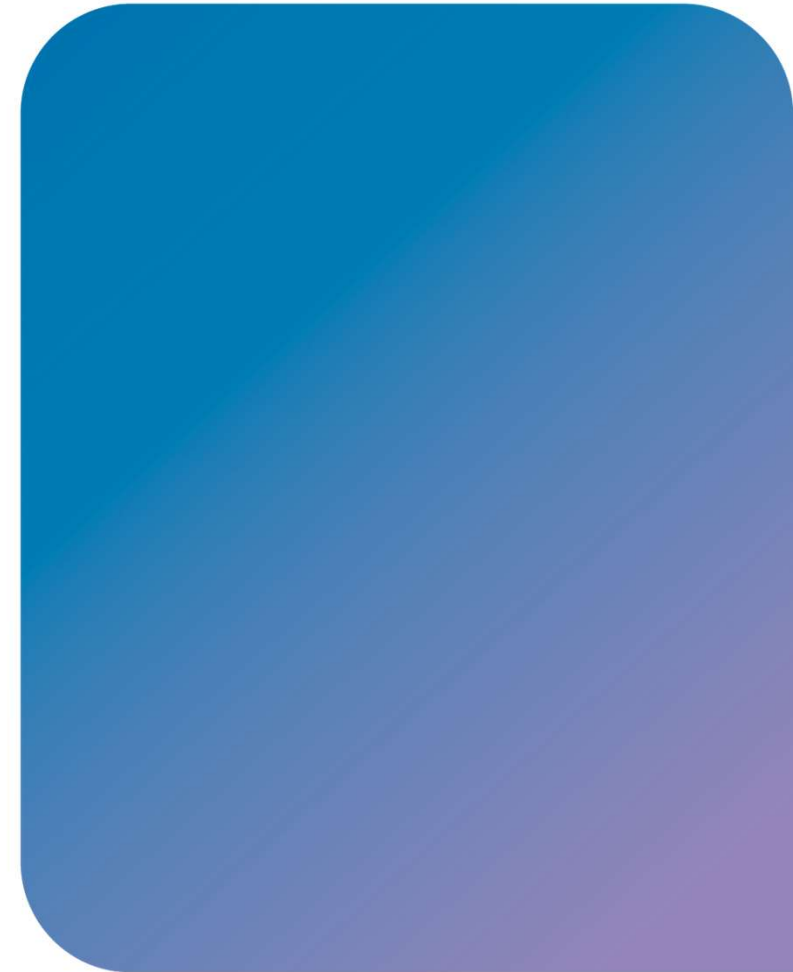
- 4,5 contacten per jaar
(=9000/jr)
- 15% fysiek (=1350/jr)
- = 26 consulten/dr/jr
- 30% vangt DA weg
- = 7,8 consulten/dr/jr
- = 18,2 consulten/dr/jr
- = 1 consult/dr/ 3 wkn

Dia 10

MH0 Ook uitstroom benoemen
Maarten van Rooij | Het Huisart; 2025-06-12T11:15:17.992

Bouwen aan een regiopraktijk

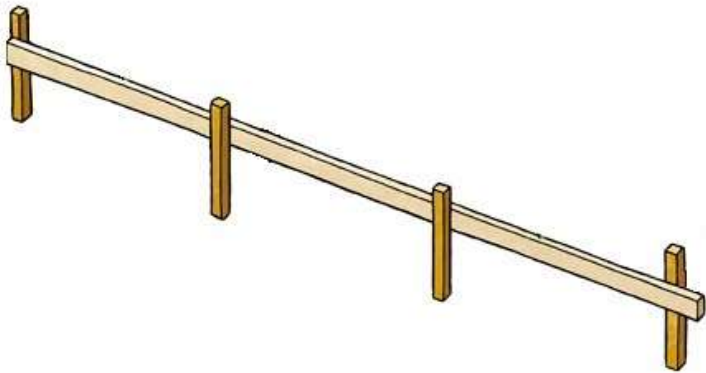
Werkdruk



Bouwen aan een regiopraktijk

Financieel

Werkdruk



Financieel

- Geen huisvesting LW0
- Geen personeel
- Weinig ICT kosten
- Dekking tegen rode cijfers tot eind '27 LW2

LW1

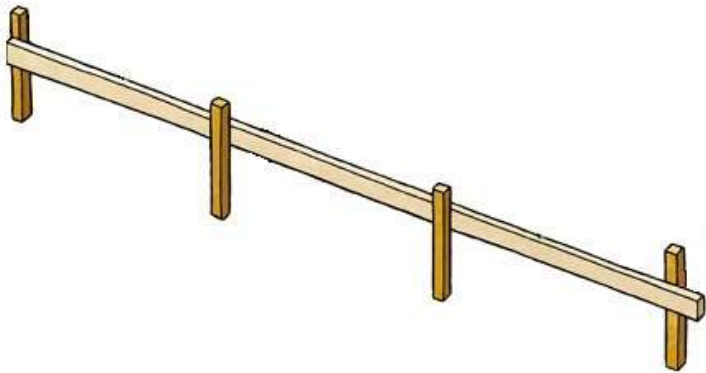
Dia 12

- LW0** **Weghalen**
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:22:05.970
- LW1** **Weghalen**
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:22:39.775
- LW2** **Toevoegen: In elk geval tot eind 2027 financieel gedekt door CZ**
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:23:28.367
- HH3** **waarom weinig ICT kosten, Uiterwaarden moet toch ook ICT betalen/promedico**
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:13:40.047
- MH3 0** **Geen separaat BSU omgeving / geen hardware nodig / geen Ziggo aansluiting etc**
Maarten van Rooij | Het Huisart; 2025-06-17T19:41:25.622

Bouwen aan een regiopraktijk

Financieel

Werkdruk



Financieel

Uitgangspunten: ^{LW0}

- Participatie naar rato / draagkracht
- Passantentarief (ook voor DA consulten)
- Berekeningen op gemiddelde tarieven in NL

Dia 13

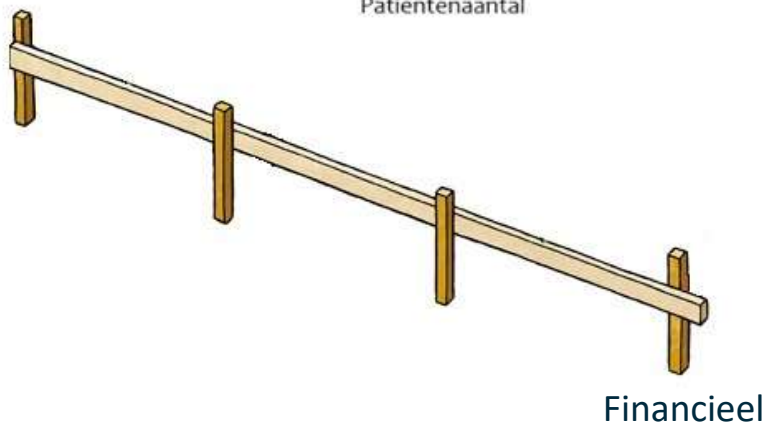
LW0 Veranderen in Uitgangspunten
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:23:53.700

Bouwen aan een regiopraktijk

Financieel



Werkdruk



1000 patienten

+– €210.000 omzet

+– €190.000 kosten

+– €20.000 winst

Dia 14

HH0 Nu ik het weer lees kloppen de geldbedragen niet (zie ook dia erna,)
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:21:01.396

MH0 0 Chiara kijkt hier nog naar
Maarten van Rooij | Het Huisart; 2025-06-17T19:42:56.078

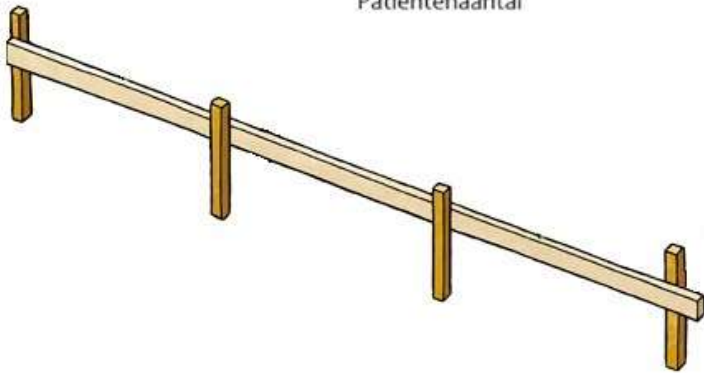
Bouwen aan een regiopraktijk

Financieel



Patientenaantal

Werkdruk



Financieel

2000 patienten

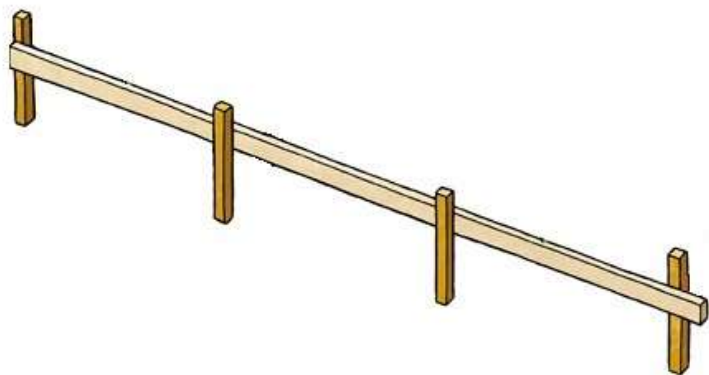
+– €420.000 omzet

+– €340.000 kosten

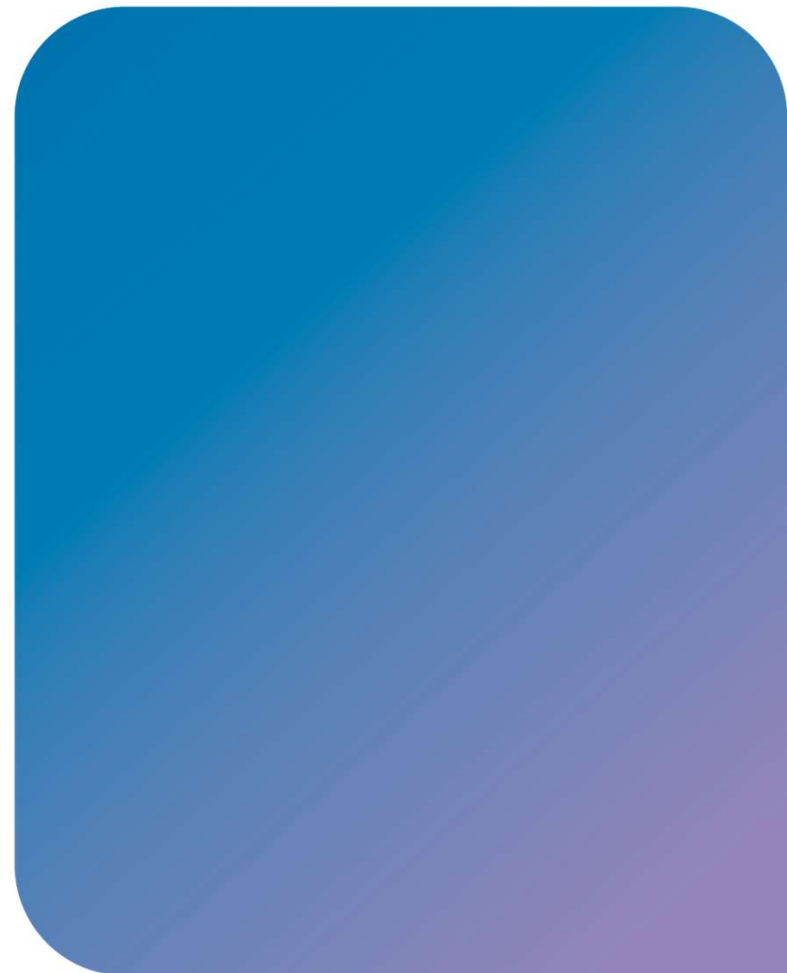
+– €80.000 winst

Bouwen aan een regiopraktijk

Werkdruk



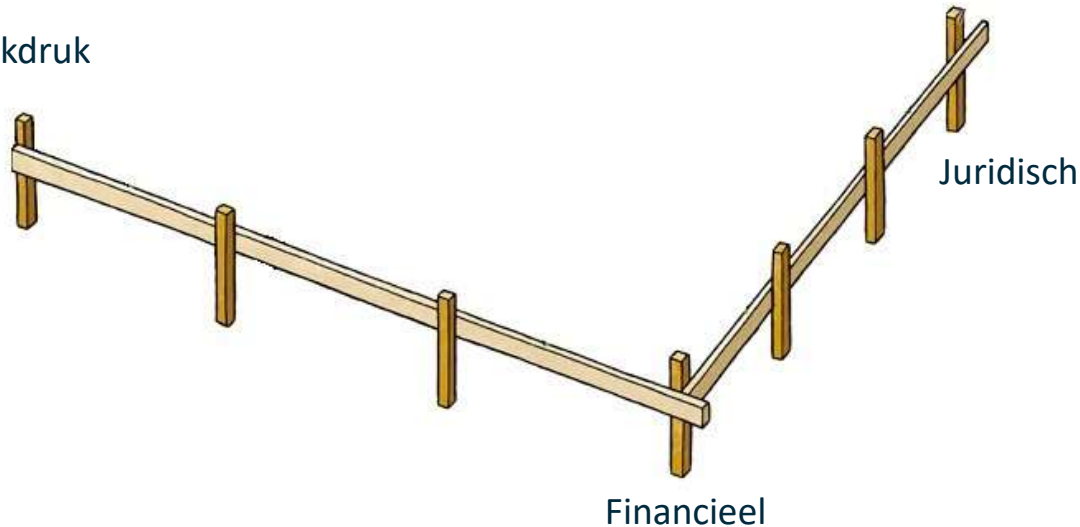
Financieel



Bouwen aan een regiopraktijk

Juridisch

Werkdruk



Inschrijven > Arene

Bereikbaarheid > Arene

Triage > Arene

Inplannen afspraak > praktijk

Fysiek consult > praktijk

e-consult > Arene

Digitaal consult > Arene

Postverwerking > Arene

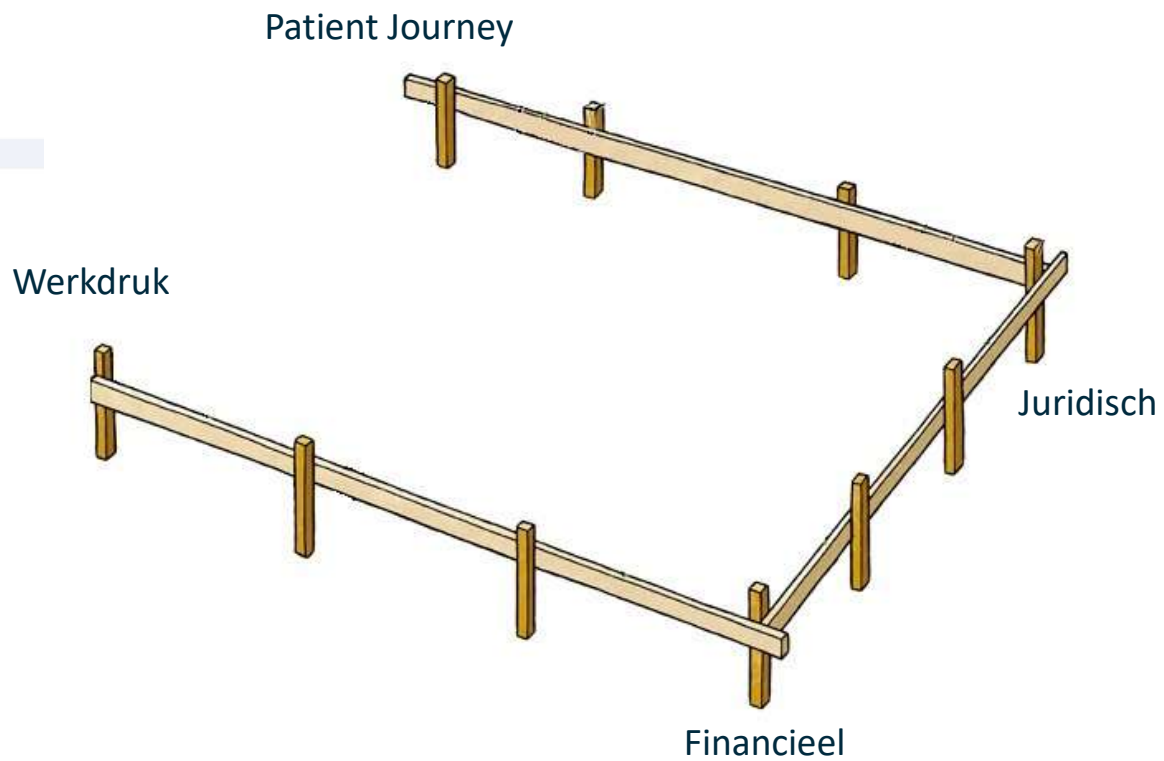
GV/PV > Praktijk

Coördinatie > RHO

LW0 Toevoegen: coördinatie door RHO
Lucia Walter | Het Huisartsente; 2025-06-05T08:24:45.939

Bouwen aan een regiopraktijk

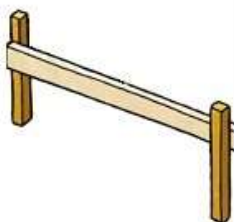
Patient Journey



Bouwen Patient

Pat

Werkdruk



1. Situatie

2. Persoonsgegevens

3. Samenvatting

Postcode controle
We hebben uw postcode en huisnummer nodig om te controleren of er bij u in de buurt huisartsenpraktijken beschikbaar zijn.

**Adres**
Voorsteven 10
4871 DX Etten-Leur

Bewerken



Geen open huisartspraktijk in de buurt!
Er zijn één of meerdere aangesloten huisartspraktijken bij u in de buurt gevonden. Helaas staat geen van deze praktijken open voor nieuwe inschrijvingen. U kunt zich echter wel inschrijven bij een regionale praktijk. Hiermee krijgt u toegang tot online zorg en, indien nodig, fysieke afspraken in de regio.

Wilt u zich inschrijven bij een regionale praktijk?

 Een regionale praktijk, biedt online zorg en, indien nodig, fysieke afspraken. Zo heeft u altijd toegang tot passende medische hulp.

HAG De Regenboog - RegioPraktijk
Tolhuislaan 43, 4875AH Etten-Leur
0612345678

☐

Wilt u op de wachtlijst bij een praktijk?
Ik wil me inschrijven voor de wachtlijst bij een of meerdere huisartspraktijken.

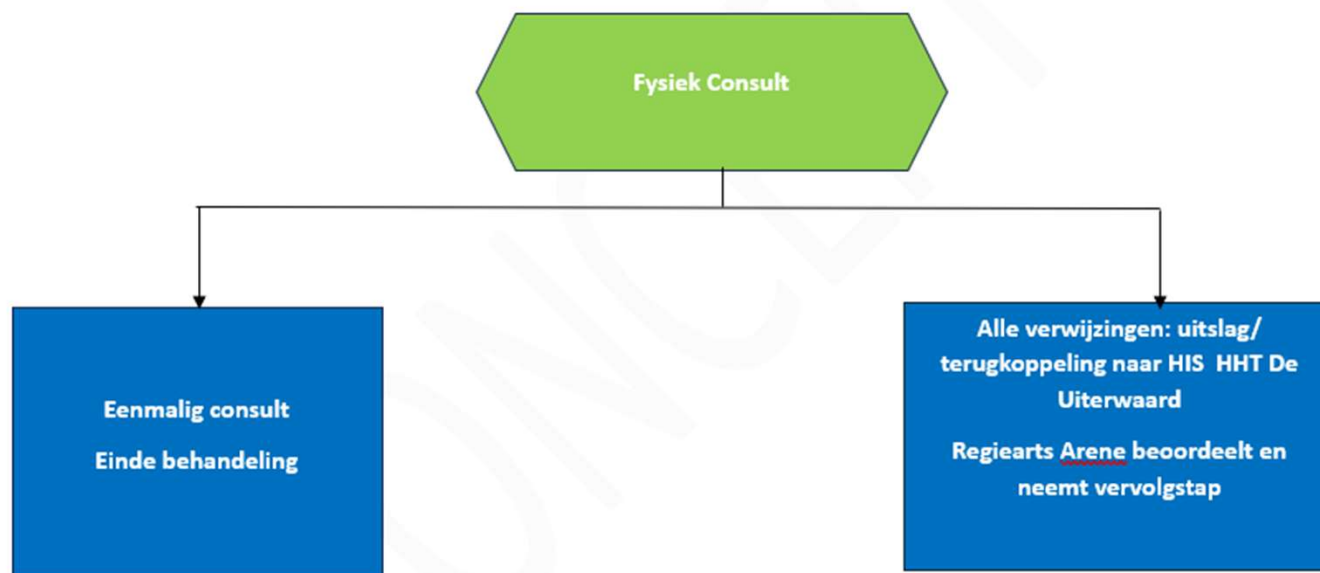
☐

Bouwen aan een regiopraktijk

Patient Journey

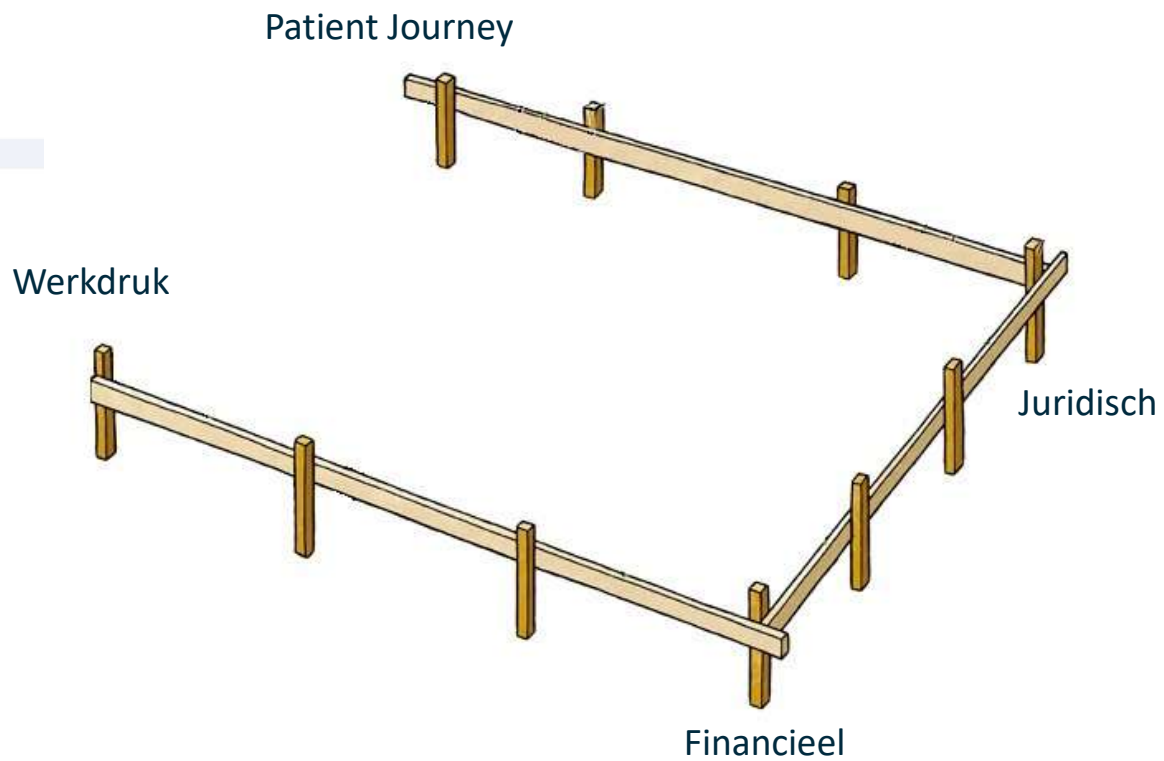
a

Werkdruk

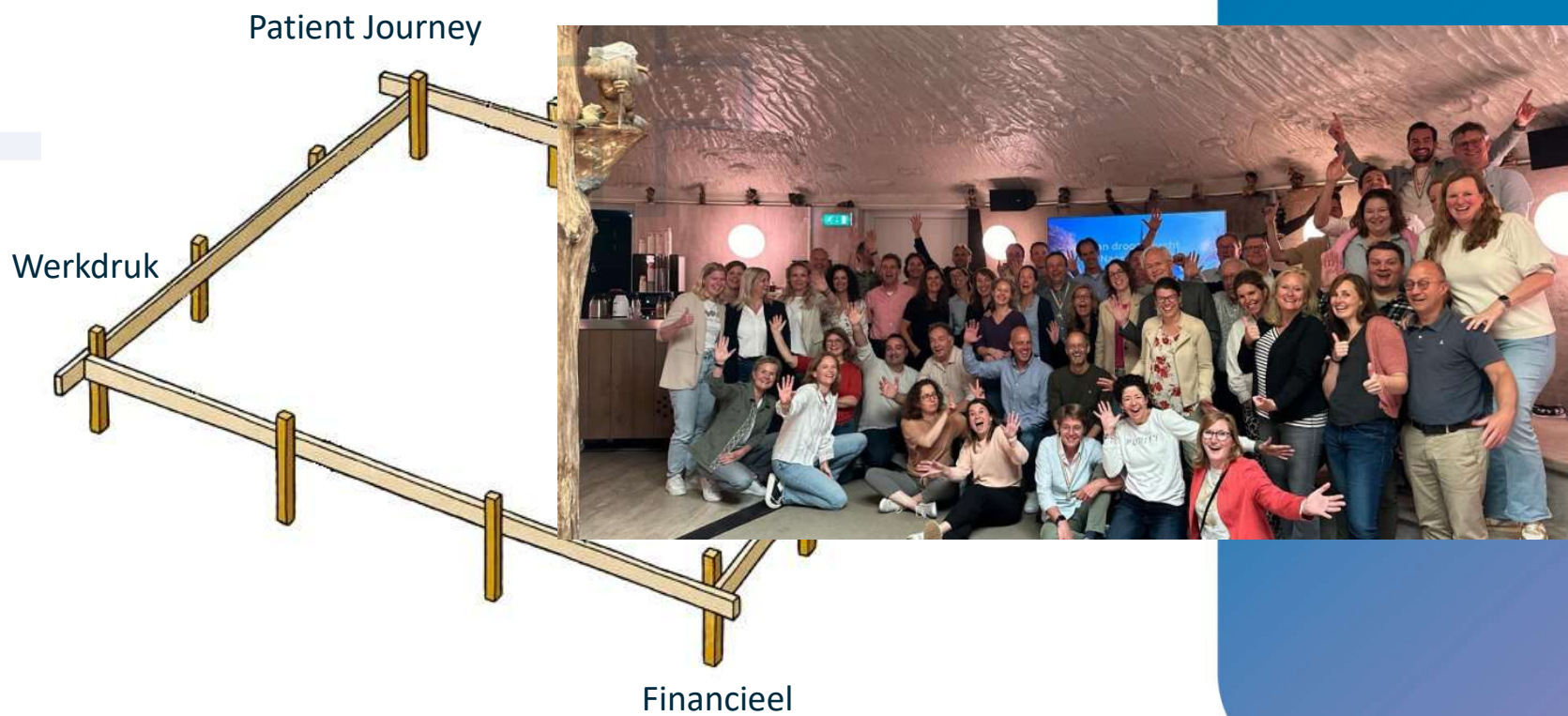



Financieel

Bouwen aan een regiopraktijk



Bouwen aan een regiopraktijk



Bouwen aan de regiopraktijk

Ons voorstel

Inzet als team

Stapsgewijze groei naar voorlopig 2000 patiënten, waarbij evenredige verdeling naar normpraktijk / draagkracht.

Passantentarief, overige handelingen regulier tarief.
Op basis van toekomstige winst aanpassen

Bij calamiteit inspanningsverplichting CZ voor oplossing.

Streefdatum start Q4 2025

ALV 18 september: handen omhoog

Dia 23

- MH0** punt 2 aanpassen naar minder stellig groeien 2000pten
Maarten van Rooij | Het Huisart; 2025-06-12T11:20:48.724
- HH1** ipv participatie als team liever inzet als team (in de financiële wereld betekend participatie delen in de gehele omzet,dan is nu minder het geval, want je krijgt betaald voor een verrichting)
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:16:17.990
- HH2** Tip van mijn man: noem liever geen streefdatum die je niet kunt halen, kunnen we niet gewoon Q4 noteren?
Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:17:24.117

Pijlers

Hoe groot is het probleem?

Welke diensten Arene?

Patiëntreis

Uniforme werkprocessen

Hoe ver moet een patient reizen?

Wie beantwoord EC

Wat als het niet loopt zoals we plannen?

Postverwerking

Vervolgafspraken

Hoeveel patienten?

HAP diensten?

WTZA

Verzekeringen

Met welke AGB code

Hoe zorgen we voor uitstroom?

Wat moet er in samenwerkingscontract Arene

eHerkenning

Wie belt SHL bij afw lab

Communicatie

Hoeveel visites?

Verdeling over praktijken

In-/exclusiecriteria

Wie doet inschrijving

BVO cervix

Tolk nodig?

Waar urine nakijken

Wel/geen wachtlijst

Wie is verantwoordelijk?

Tarieven Arene

Regulier vs spoed

Wie doet de chronische zorg

Juridisch

ZZP 5-6

Palliatieve patienten

KvK nummer

Winstverdeling

Afwijkend lab, en dan?

Welke ingrepen wel/niet?

Wat levert het op?

Financiën

Griepvaccinaties

Kwaliteitseisen Arene

Hoeveel extra spreekuurbelasting

In welk HIS

Dia 24

HHO

Kan er nog een afsluitende Dia worden ingevoegd waarop we noteren wat we van onze leden nu verwachten?
Wij gaan ervanuit dat we gaan starten en leden kunnen persoonlijk contact met ons opnemen bij bezwaren?

Hanneke Weitering | Het Huisart; 2025-06-16T18:19:30.059